|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **ПРЕСС-ПОРТРЕТ МАКСИМА БАТЫРЕВА**  **Максим Батырев (Комбат)** - известный российский менеджер, обладатель премий «Коммерческий директор года», «Менеджер года», «Бизнес-автор года» и «Бизнес-спикер года», автор супер-бестселлеров «45 татуировок менеджера», «45 татуировок продавана» и «45 татуировок личности». Книги установили абсолютные рекорды по продажам в своих категориях (менеджмент, продажи, личная эффективность) по версии ЛитРес, OZON.RU и Издательства «Манн, Иванов и Фербер». Лауреат национальных премий «Электронная буква» и «Книжная премия Рунета».  Прошел путь от рядового специалиста до топ-менеджера крупной российской компании. По версии ИД «Коммерсантъ» входит в ТОП-1000 менеджеров страны. Получил степень Executive MBA в Институте бизнеса и делового администрирования РАНХиГС.  Предприниматель. Основатель Batyrev Consulting Group.  Родился 25 декабря 1979 г. в городе Балабаново Калужской области в семье военнослужащего и школьной учительницы. Женат, двое детей.  Жизненное кредо: «НАМЕРЕНИЯ минус ДЕЙСТВИЯ равно НИЧЕГО». |  | ÐÐ°ÑÑÐ¸Ð½ÐºÐ¸ Ð¿Ð¾ Ð·Ð°Ð¿ÑÐ¾ÑÑ Ð¼Ð°ÐºÑÐ¸Ð¼ Ð±Ð°ÑÑÑÐµÐ²  Личный сайт: [www.batyrev.com](http://www.batyrev.com)  Расписание выступлений: [www.batyrev.com/raspisanie](http://www.batyrev.com/raspisanie)  \\Mac\Home\Documents\Yandex.Disk.localized\Фирменный стиль\Лого БКГ\Лого-БКГ-пнг.png  Сайт компании: [www.batyrevgroup.ru](http://www.batyrevgroup.ru) |

**ДОСТИЖЕНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО УРОВНЯ**

* КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР ГОДА 2012
* МЕНЕДЖЕР ГОДА 2013
* БИЗНЕС-АВТОР ГОДА 2014
* БИЗНЕС-СПИКЕР ГОДА 2017-2018

**ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ БИОГРАФИЯ**

|  |  |
| --- | --- |
| **2003** | **Лучший специалист по продажам** компании «Что делать Консалт» по итогам 2003 года (из 70 претендентов). |
| **2006** | **Лучший отдел продаж** компании «Что делать Консалт» по итогам 2006 года. |
| **2009** | Абсолютный **рекорд Блока продаж**, состоящего из 6 отделов продаж). За месяц было продано столько, сколько не продавали некоторые конкуренты за год. |
| **2010** | Блог в ЖЖ (Livejournal) входит в **ТОП-30 лучших «денежных блогов» страны**. |
| **2011** | Назначен на должность директора по продажам «Что делать Консалт» (200+ человек в подчинении). Компания **продаёт в России больше всех.** Рекорд держится до сих пор. |
| **2011** | Входит в состав Правления «Что делать Консалт». |
| **2012** | Победитель всероссийского конкурса **«Коммерческий директор года»**, организованного компанией Salecraft под руководством Радмило М. Лукича. |
| **2012** | Вошел в рейтинг **«ТОП-1000 менеджеров России»** по версии Ассоциации менеджеров России совместно с ИД «Коммерсантъ». |
| **2013** | Победитель конкурса **«Менеджер года»**, который ежегодно проводится при поддержке Правительства Москвы. Диплом вручал лично Ресин В.И. |
| **2013** | Выходит **книга «45 татуировок менеджера».** |
| **2014** | Книга «45 татуировок менеджера» побеждает в номинации **«Лучшая бизнес-книга года»**в национальной премии «Электронная буква». Бестселлер среди бизнес-книг по версии OZON.RU. Победитель «Книжной премии Рунета». Это самая продаваемая бизнес-книга в России. |
| **2015** | Начало карьеры бизнес-спикера. |
| **2015-2018** | **Топ-спикер по управлению на территории России и СНГ.** За первые 3 года было проведено 400 мастер-классов в 83 городах 12 стран, которые посетило 75 000 участников: топ-менеджеров, собственников, руководителей всех уровней. Это абсолютный рекорд на рынке бизнес-образования. |
| **2016** | **Выходит книга «45 татуировок продавана».** В первый же год книга становится бестселлером по версии OZON.RU, ЛитРес и «Манн, Иванов и Фербер». |
| **2016** | Образована Batyrev Consulting Group. Философия компании – перевод людей на новый качественный уровень. |
| **2018** | **Выходит книга «45 татуировок личности».** В первый же месяц книга бьет рекорды продаж, неоднократно попадает на федеральное ТВ, занимает 1 место в рейтинге книг по личной эффективности. |
| **2018** | **Трилогия «45 татуировок» занимает весь пьедестал:** 3 первых места в топ-рейтингах книг по менеджменту, продажам и личной эффективности (по версии ЛитРес). |
|  |  |

**КАРЬЕРА БИЗНЕС-СПИКЕРА**

Максим Батырев проводит открытые и корпоративные мастер-классы, на которых делится своим практическим опытом с руководителями России и стран ближнего зарубежья.

**ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ МАСТЕР-КЛАССОВ:**

* Собственники и предприниматели
* Руководители всех уровней (от линейных до топ-менеджеров)
* HR-директора
* Кандидаты на руководящую должность

**ЭКСПЕРТНАЯ ОБЛАСТЬ:**

* Прикладной менеджмент.
* Управление продажами.
* Достижение сверхрезультатов.

**ПРОГРАММЫ МАСТЕР-КЛАССОВ:**

1. «45 татуировок менеджера. Неопубликованное»
2. «Менеджер и команда. Как создать Команду Мечты»
3. «Менеджер в эпоху перемен: как управлять реформами в компании»
4. «Управление сложными подчиненными»
5. «Управление продажами».
6. «Как продавать в России. Больше всех».

На сегодняшний день Максим Батырев является самым востребованным спикером по управлению, на его мастер-классы приходит рекордное количество участников (топ-менеджеров, собственников, руководителей всех уровней), а расписание выступлений формируется на 2 года вперед.

Посмотреть расписание можно на сайте www.batyrev.com/raspisanie