**ПРЕСС-ПОРТРЕТ МАКСИМА БАТЫРЕВА**

**Максим Батырев (Комбат)** - известный российский менеджер, обладатель премий «Коммерческий директор года» и «Менеджер года», автор бестселлера «45 татуировок менеджера». Книга признана лучшей бизнес-книгой года в национальной премии «Электронная буква - 2014», а также получила «Книжную премию Рунета - 2014» как самая продаваемая бизнес-книга в России. Прошел путь от рядового специалиста до топ-менеджера крупнойроссийской компании. По версии ИД «Коммерсантъ» входит в ТОП-1000 менеджеров страны. Блог Максима в Livejournal входит в ТОП-30 «денежных» блогов страны. Получил степень Executive MBA в Институте бизнеса и делового администрирования РАНХиГС.

Родился 25 декабря 1979 г. в городе Балабаново Калужской области в семье военнослужащего и школьной учительницы. Женат, двое детей.

Жизненное кредо: «НАМЕРЕНИЯ минус ДЕЙСТВИЯ равно НИЧЕГО».

**ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ**

|  |  |
| --- | --- |
| 2003 | Лучший специалист по продажам компании «Что делать Консалт» по итогам 2003 года (из 70 претендентов). |
| 2006 | Лучший отдел продаж компании «Что делать Консалт» по итогам 2006 года. |
| 2009 | Абсолютный рекорд Блока продаж (в подчинении 6 отделов продаж). За месяц было продано столько, сколько не продавали некоторые конкуренты за год. |
| 2010 | Блог в ЖЖ (Livejournal) входит вТОП-30 лучших «денежных блогов» страны. |
| 2011 | Назначен на должность директора по продажам «Что делать Консалт» (более 200 человек в подчинении). Компания продаёт в России больше всех, чем полностью деморализует конкурентов на рынке. |
| 2011 | Становится членом Правления «Что делать Консалт» (самым молодым). |
| 2012 | Победитель всероссийскогоконкурса«Коммерческий директор года», организованного компаниейSalecraft под руководствомРадмило М. Лукича). |
| 2012, 2013, 2014 | Вошел в рейтинг «ТОП-1000 менеджеров России» в 2012, 2013, 2014 гг. по версии Ассоциации менеджеров России совместно с ИД «Коммерсантъ». |
| 2013 | Победитель конкурса «Менеджер года», который ежегодно проводится при поддержке Правительства Москвы. Диплом вручал лично Ресин В.И. |
| 2013 | Выходиткнига «45 татуировок менеджера». |
| 2014 | Книга «45 татуировок менеджера» побеждает в номинации «Лучшая бизнес-книга года - 2014» в национальной премии «Электронная буква». |
| 2014 | Книга «45 татуировок менеджера» становится бестселлером среди бизнес-книг по версии OZON.RU и обладательницей «Книжной премии Рунета 2014». Это самая продаваемая бизнес-книга в России. |
| 2015 | Начало карьеры бизнес-спикера. |
| 2015 | За первый год карьеры бизнес-спикера было проведено 102 мастер-класса в 45 города 7 стран, которые посетило 13178 участников: топ-менеджеров, собственников, предпринимателей, руководителей всех уровней. Все до одного мастер-классы прошли успешно. |
| 2015 | 5 декабря 2015 г. в Уфе проведен самый масштабный в России полнодневный мастер-класс по продажам «Как продавать в России. Больше всех» - свыше 750 участников. |

**КАРЬЕРА БИЗНЕС-СПИКЕРА**

Начиная с 2015 года Максим Батырев проводит открытые и корпоративные мастер-классы, на которых делится своим практическим опытом с руководителями России и стран ближнего зарубежья.

**ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ МАСТЕР-КЛАССОВ:**

* Собственники и предприниматели
* Руководители всех уровней (от линейных до топ-менеджеров)
* HR-директора
* Кандидаты на руководящую должность

**ЭКСПЕРТНАЯ ОБЛАСТЬ:**

* Прикладной менеджмент.
* Управление продажами.
* Достижение сверхрезультатов.

**КЛЮЧЕВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:**

1. **Практика**. «*За 13 лет прошел путь от линейного сотрудника до топ-менеджера, поэтому знаю все процессы изнутри и имею большой практический опыт (в том числе 10 лет на управляющих должностях»*
2. **Успешная практика**.«*Ведь практический опыт имеет ценность лишь в том случае, если он подкреплен результатами и достижениями. На всех этапах карьеры мне удавалось добиваться успеха и достигать сверхрезультатов».*

**ОПЫТ СПИКЕРА:**

* Карьеру бизнес-спикера начал с января 2015 года. Только за первый 2015-й год спикерства было проведено 102 мастер-класса в 45 городах 7 стран, которые посетило 13 178 участников: топ-менеджеров, собственников, руководителей всех уровней.
* Все до одного мастер-классы прошли успешно. Я могу предоставить вам контакты организаторов (с их согласия), чтобы вы могли спросить и лично удостовериться в этом.
* По анкетам обратной связи 97% из них готовы посетить мой мастер-класс, когда он будет проводиться в городе в следующий раз.
* *«Я могу гарантировать, что за все время проведения мастер-класса ни у одного из участников не возникнет ощущения отрыва от реальности, так как все кейсы, которые я разбираю, до боли знакомы каждому нашему управленцу. Именно практический подход к контенту выделяет меня на общем фоне известных спикеров по управлению персоналом».*

Несмотря на то, что бизнес-спикером Максим стал относительно недавно, расписание его выступлений формируется на год вперед (посмотреть его можно на сайте [www.batyrev.com](http://www.batyrev.com))